



## I-Deal Development accompagne le Groupe Alan Allman Associates dans son rapprochement avec l'entreprise DynaFin

L'écosystème **Alan Allman Associates** (AAA), holding qui regroupe 19 sociétés aux compétences complémentaires dans le domaine du **conseil** aux entreprises, a le plaisir vous d'annoncer l'acquisition de la société **DynaFin (8,5M € de chiffre d'affaires pour 60 personnes)**.

Fondée en 2010, et experte du secteur financier, DynaFin fait partie des leaders belges du conseil en Securities. Elle s'illustre dans ce marché de niche de par son haut degré d'expertise, sa flexibilité d'intervention et son offre. De plus, le savoir-faire de ses consultants apporte une véritable valeur ajoutée aux clients. DynaFin offre une solution unique pour les donneurs d'ordre financiers, qui est la combinaison d'expertise sectorielle et métier, couplée à la parfaite gestion des enjeux humains. Pour preuve, tous les grands acteurs du marché leur ont accordé leur confiance (**AXA, BNP, Cofidis, Deloitte, KPMG** etc. ...). La direction générale de DynaFin a pris la décision de se rapprocher de AAA au moment du décès de leur fondateur, Manu de Sousa, dans le but d'assurer la pérennité et le développement de l'entreprise. Grâce à cet adossement à un groupe international et diversifié, DynaFin bénéficiera d'un réseau de relations dynamique, générateur de valeur et de développement, voire de carrière. La pépite belge pourra donc atteindre un double objectif de croissance et de continuité grâce à cette nouvelle dynamique. De plus, grâce à cette nouvelle alliance, DynaFin permettra à AAA de renforcer sa présence en Belgique, où elle est déjà active par le biais de Satisco, spécialisée dans le conseil technologique, et de poursuivre ainsi sa stratégie de développement international.

### A propos d'AAA :

AAA est un écosystème qui regroupe 19 sociétés de conseil. Implantées en France, au Benelux, à Singapour, à Zurich, ces sociétés spécialistes d'un secteur et/ou d'un métier favorisent des synergies clés sur des sujets majeurs tels que : la Gestion du Risque, la Business Intelligence, la Finance, le Management de Process, la Conduite du Changement et des Organisations, l'Architecture et le Management des Infrastructures IT, la Supply Chain, les Achats, le SIRH le Marketing et la Communication, les Services Aéronautiques...

Dès sa création, Alan Allman s'est engagé à offrir à ces entreprises de belles perspectives d'avenir dans des secteurs d'activités porteurs.

### A propos d'I-Deal Development :

Avec une forte expérience des opérations de rapprochement, I-DEAL DEVELOPMENT se positionne comme un acteur à forte valeur ajoutée dans l'accompagnement des PME à des étapes clés de leur développement. Le cabinet intervient dans des structures actionnariales complexes (fonds d'investissement, contextes familiaux...) autour de deux lignes métier : le conseil en stratégie opérationnelle, en intervenant sur le quotidien des sociétés dans leurs problématiques ; et dans tous types d'opérations de haut de bilan (cession, acquisition, augmentation de Capital, ...) permettant à l'entreprise de franchir des étapes clés.

**Conseil Acquéreur** (Groupe Alan Allman Associates) : I-Deal Development (Frédéric Bonan – Nathanaël Blanc) **Due diligence financière** : Alan Allman Associates International (Karine Arnold, Loup Volpinière)

**Juridique** : Alan Allman Associates International (Alexandra Phamasone)

LIEN : <http://fredericbonan.over-blog.com/2017/10/dynafin-consulting-en-cas-de-malheur-savoir-faire-face.html>